

COMMERCE DES SERVICES DES PMAS SÉRIE DE SÉMINAIRES DESTINÉS AUX FONCTIONNAIRES BASÉS À GENÈVE

SÉMINAIRE 5: SERVICES DANS LES NÉGOCIATIONS BILATÉRALES, RÉGIONALES ET PLURILATÉRALES : IMPLICATIONS POUR L'AGCS ET LES PMA

DATE: 27 AVRIL 2015

HORAIRES: 10:00-13:00

LIEU : Salle B, Bâtiment OMC, 154 Rue de Lausanne, CH-1211 Genève

Facilitatrice de la série de séminaires: Andrea Spear (andrea_spear@yahoo.fr)

Modérateur: Robert Skidmore, Centre du commerce international (ITC / CCI)

Intervenants:

- Andrea Spear, Conseillère en développement du commerce et de l'investissement
- Rudolf Adlung, Analyste des politiques commerciales
- Joy Kategawa, Division du développement, WTO / OMC
- Adrian Njau, Conseil commercial d'Afrique de l'Est (EABC)
- Martin Gasasira, Conseil rwandais de développement (RDB)
- Pascal Kerneis, Forum Européen des Services (ESF)

Heure	Thème de la session	Intervenants
Introduction		
10:00	Mots de bienvenue	Caroline McCarthy
Session 1: Services dans le cadre des accords de libre-échange (ALE) : structure en évolution, nouvelles directions		
10:10	Évolution des modes, programmation, établissement de règles, traitement spécial et différentiel, coopération.	Andrea Spear
10:30	Interaction entre traités bilatéraux d'investissement (TBI) et l'AGCS – Ce dont les signataires des TBI devraient tenir compte.	Rudolf Adlung
10:50	Mode 4: élargir la portée et les types d'engagements et démarches réglementaires de soutien.	Joy Kategawa
11:10	La success-story de l'EABC sur la libre circulation des personnes (Carte de voyage commercial).	Adrian Njau

11:25	Débat: 10 minutes.	
11:35	Pause-café: 15 minutes.	
Session 2: Résultats et opportunités pour les PMA		
11:50	Négociations bilatérales et régionales: Résultats pour les PMA et enseignements retenus.	Martin Gasasira
12:10	Accord plurilatéral sur le commerce des services (ACS): différences avec l'AGCS et potentielles opportunités pour les fournisseurs de services des PMA. Tendances émergentes des ALE (p.ex. PTCI).	Pascal Kerneis
12:30	Débat: 10 minutes.	
Session 3: Défis et conseils pratiques		
12:40	Entamer le dialogue avec les acteurs du secteur privé – avant, pendant et après les négociations: table ronde.	Adrian Njau Pascal Kerneis
12:50	Débat: 10 minutes.	
13:00	Clôture du séminaire	